

ENTREVISTA CON ELÍAS MARTÍNEZ Y FERNANDO CABOS, SOCIOS DE ALBIA CAPITAL PARTNERS

“Hay dinero para operaciones corporativas, pero escasean los proyectos interesantes”

Albia Capital Partners nació para asesorar a pymes y empresas familiares en finanzas corporativas y sus socios explican que ahora están ampliando la actividad hacia servicios a inversores en firmas no cotizadas.

T.FRANCO, Bilbao

Albia Capital Partners surgió hace poco más de tres años con el objetivo de trasladar a las pymes y empresas familiares algunos de los servicios de amplia implantación en las grandes empresas, entre los que destaca el asesoramiento e intermediación en finanzas corporativas (compra-venta o fusiones) y también el apoyo a accionistas en el sentido amplio (valoraciones de empresa, segundas generaciones o reestructuración del accionariado). Albia Capital fue promovida por Fernando Cabos y Alejandro Azcona, profesionales que procedían de Arthur Andersen, y el pasado verano se incorporó también al proyecto como socio Elías Martínez, que ha sido director general de Talde durante los últimos ocho años. Para estos profesionales especializados en la consultoría y asesoramiento sobre dirección y gestión empresarial, actualmente el sector de inversión se presenta con una “profusión de dinero” para operaciones corporativas, aunque en este sentido Elías Martínez señala que hay dificultad para encontrar “proyectos interesantes”.

En los últimos tres años, Albia Capital ha cerrado con éxito 16 transacciones de compra-venta y fusión de empresas, y en la actualidad dispone de otros trece proyectos en cartera por un importe de más de 250 millones de euros. En cuanto a asesoramiento a accionistas, la compañía ha realizado desde su nacimiento un total de 15 trabajos, entre valoración de compañías, reestructuración de accionariado o servicios de apoyo a los accionistas.

Sector energético

Una de las áreas de especialización de Albia Capital es el sector energético, en concreto las renovables, y según destaca Fernando Cabos, en estos momentos asesoran operaciones de compra-venta de más de 200 megawatts entre cogeneración eléctrica, parques solares, biomasa o fotovoltaica. En este sentido, el socio de la consultora vasca explica que por el origen de parte de su equipo de profesionales “sabemos cómo funciona el sector de renovables y conocemos cómo ha ido evolucionado históricamente, cómo



Elías Martínez y Fernando Cabos destacan que Albia Capital está especializada en el mundo de las energías, principalmente en renovables. / F. Podiquez

se comporta el regulador o qué ha pasado en situaciones anteriores. Podemos dar valor añadido”. Para Elías Martínez, en este momento hay inquietud en el mundo inversor en esta tipología de negocio, pero recuerda que “las modas son transitorias”.

Albia Capital tiene como principales clientes a pymes y empresas familiares, aunque sus socios recuerdan que también ha asesorado a Gamesa, Sabeco, Guascor, Bodegas Torres, Cegasa o Talde. Elías Martínez subraya que sólo en el País Vasco hay unas 13.000 compañías que podrían ser sus potenciales clientes, bien porque están sometidas a un cambio generacional o a un proceso de crecimiento. La consultora opera principalmente en Euskadi, aunque también trabaja en otras comunidades como Madrid, Cataluña, Cantabria o Navarra.

Actualmente, Albia Capital Partners está ampliando su gama de actividad con el desarrollo de líneas de servicios a inversores en empresas no cotizadas (inversores institucionales o entidades de capital riesgo). También apoya la implantación de buenas prácticas de gobierno corporativo en empresas familiares o de mediana dimensión.

Por otro lado, y según señala Elías Martínez y Fer-

“ Albia Capital ha cerrado dieciséis operaciones de compra-venta o fusión en tres años”

“ Una de las áreas de especialización es el sector energético, en concreto renovables”

“ En el País Vasco hay unas 13.000 empresas que podrían ser potenciales clientes”

“ La compañía es el máximo responsable de Granville Private Equity Spain”

nando Cabos, Albia Capital está asumiendo la “total responsabilidad” de Granville Private Equity Spain, sociedad de capital riesgo que gestiona el Fondo Tec Plus III en el que entre otros participan Corporación IBV, el Fondo Europeo de Inversiones, Caja Laboral, Elkarkidetza, Banco Popular o El Corte Inglés Seguros. En este caso, Elías Martínez destaca que “somos el máximo responsable de la gestora y los representantes en los comités de inversiones del fondo”.

En el apartado de asesoramiento a accionistas, Fernando Cabos señala que “muchas veces los empresarios no son conscientes que lo mismo que trazan un plan para orientarse operativamente, es necesario contar con una estrategia desde el punto de vista accionarial”. Ante esta realidad, afirma que en muchas compañías de nuestro entorno “el problema es que cuentan con un empresario individual que fundó la compañía hace cuarenta años, disponen de un buen producto, pero no tienen estructura. El propietario es un hombre orquesta que en muchos casos debe afrontar la globalización y el cambio de las condiciones del mercado cuando está en edad de pasar el testigo”. Elías Martínez considera que la salida a esta situación

no es sólo una, sino que hay varias opciones como vender, dejar de ser gestor para ejercer sólo de accionista, o profesionalizar e incorporar gente al equipo de gobierno. También afirma que “entre los objetivos de las empresas a las que se dirige Albia Capital figura también el mejorar su gestión, renovar las energías y adquirir tamaño, algo que puede suponer una amenaza pero es una oportunidad de crear valor”.

Actualmente, profesionales de Albia Capital están presentes en los consejos de administración de once compañías, bien representando intereses de accionistas minoritarios como ejerciendo de consejeros independientes que aportan su conocimiento e implementan una forma diferente de decidir y de abordar los retos futuros.

En cuanto a las demandas de los clientes dependiendo de la situación económica, Elías Martínez reconoce que algunos piensan que los momentos de crisis son propicios para encontrar buenas oportunidades y crecer, pero por su parte considera que “actualmente hay una inquietud por saber qué hacer con las empresas, por estudiar alternativas de venta, tanto ante problemas de sucesión como a raíz de la compleja situación del mercado”.

TENDRÁ 58 INMUEBLES

El parque tecnológico de Vizcaya incorporará trece edificios

EXPANSIÓN, Bilbao

El Parque Tecnológico de Vizcaya se encuentra en pleno proceso de ampliación de sus instalaciones en Derio y Zamudio con 13 nuevos edificios y tras estos trabajos en poco tiempo contará con un total de 58 complejos. Dentro de esta estrategia, recientemente se han vendido 57.000 metros cuadrados de suelo que posibilitarán la construcción de seis inmuebles que albergarán las nuevas instalaciones de Ingeteam, de la empresa de desarrollo de sistemas electrónicos de protección de redes eléctricas Fanox; de la ingeniería electrónica de automoción Rinder; del laboratorio farmacéutico Biak de FMD; y del centro de I+D de Aeroblade.

Construcción

Actualmente, se encuentran en obras otros cinco edificios del parque de Vizcaya y otros complejos en construcción son los nuevos inmuebles de ITP -su ampliación-; el de Progenia-Proteómica; y el del centro tecnológico Azti-Tecnalia, que tiene previsto estar operativo durante este trimestre.

Por otra parte, el parque vizcaíno ha finalizado la construcción del edificio 500. El inmueble dispone de 5.000 metros cuadrados repartidos en tres plantas para oficinas que serán distribuidas próximamente entre las diversas empresas que han demandado su ubicación. Consta además de dos plantas de garaje que ocupan una superficie de 3.500 metros cuadrados. La finalización del edificio 500 coincide con la reciente adjudicación del edificio 407, también del parque, que se destinará a oficinas.

El Parque Tecnológico de Vizcaya dispone ya de más de 200 empresas que dan empleo a unas 6.500 personas y que facturan casi 1.800 millones.

ORMAZA CONSERVAS DE PESCADO, S.A.

La Ormazo de Pesca S.A. es una sociedad anónima inscrita en el Registro Mercantil de Vizcaya el 20 de mayo de 2007, con sede social en Vizcaya y domicilio social en Vizcaya. El objeto de la sociedad es la explotación de la actividad de conservación y transformación de productos de pesca.

El 21 de mayo de 2007, la Ormazo de Pesca S.A. ha sido adquirida por el grupo de empresas formado por Ormazo de Pesca S.A., Ormazo de Pesca S.A. y Ormazo de Pesca S.A. El grupo de empresas se denomina Ormazo de Pesca S.A. y su domicilio social es en Vizcaya.