

Con Criterio

El Capital Riesgo como alternativa de financiación de las pymes

Durante los últimos años se ha producido un gran desarrollo de la actividad del Capital Riesgo en España, pasando de ser una relativa desconocida a ocupar primeras líneas de la prensa económica, donde se referenciaban multimillonarias operaciones (megadeals). Ha sido una época en la que se han creado un buen número de sociedades y fondos, muchos de ellos con la premisa de importantes rentabilidades en un corto espacio de tiempo.

Este mayor protagonismo de las grandes operaciones de compra y venta con originales estructuras de financiación ha provocado que muchas pymes hayan percibido al Capital Riesgo como algo alejado e inalcanzable, además de una figura agresiva y que busca la rentabilidad sin entrar en otras consideraciones de índole industrial o de negocio.

Sin embargo, parece que este recelo está empezando a disminuir. Algunas cifras significativas de la actividad del sector del Capital Riesgo, recogidas en el Informe ASCRI 2008, apuntan en esa dirección.

Así, el pasado año se invirtieron en España fondos por importe de 4.300 millones de euros y se levantaron fondos por 5.240 millones, un 34% más que en el ejercicio precedente. Actualmente existen 162 operadores de Capital Riesgo con distintos objetivos y rangos de inversión, 20 de ellos constituidos en el 2007. En total gestionan unos recursos financieros de 20.679 millones de euros, de los cuales siguen pendientes de invertir más de 5.340 millones de euros. Un dato significativo es que el 70% de las 850 operaciones de capital riesgo acometidas en 2007 fueron de menos de un millón de euros, si bien es cierto que casi un 60% del volumen invertido se lo llevaron 53 operaciones (buyouts).

De este modo, y en una situación de recesión, nos encontramos ante un nuevo escenario en el que por un lado las pymes tienen serios problemas para financiarse y, por otro, existe un relevante número de Entidades de Capital Riesgo con fondos disponibles y además con la obligación de invertirlos en proyectos rentables. El resultado es que –tal y como ya anticipan los datos de 2007– los inversores financieros están dirigiendo de nuevo sus miradas al sector pymes, invirtiendo en proyectos quizás menos espectaculares, pero más seguros y estables y con interesantes rentabilidades. Hablamos sobre todo de inversiones en pequeñas y medianas empresas industriales, muchas de ellas familiares.

Por lo tanto, y pesar de la situación de crisis económica, es preciso subrayar que existe una oportunidad para las pymes de financiar sus proyectos con un socio inversor, si bien es fundamental prepararse y dotarse de los medios profesionales que ayudan a que se aborde el proceso de búsqueda e incorporación con las mayores garantías y pueda cerrarse con el menor desgaste y en el menor tiempo posible, además de en las mejores condiciones para el empresario y/o la empresa.



Elías Martínez
Socio de
Albia Capital Partners



Tel. 94 491 53 55
Fax 94 491 43 40

infobilbao@consultoresdecomunicacion.com